

PAVILLON FRANCE SALON MULTISECTORIEL PROMOTE

Cameroun - Yaoundé
Du 16 au 24 février 2019

Rejoignez le Pavillon France du plus grand rendez-vous d'Afrique Centrale

► **VOUS ÊTES...**

Un exportateur disposant d'une offre adaptée et désireux de prospecter ce marché prometteur

► **VOUS VOULEZ...**

Rencontrer vos futurs clients et partenaires
Elaborer une stratégie efficace pour concrétiser vos projets d'export
Mettre en place ou accélérer votre développement au Cameroun et/ou en Afrique Centrale



EN PARTENARIAT AVEC :

La France
est le :

1^{er}

investisseur
et le

3^{ème}

fournisseur au
Cameroun

- Le Cameroun : Porte d'entrée vers les marchés d'Afrique Centrale
- Poids lourd économique d'Afrique Centrale, 1/3 du PIB de la région et pays le plus industrialisé de la zone
- Un taux de croissance du PIB en progression régulière, + 5,3 % en 2015, + 5,6% en 2016, + 3,9 en 2017 et + 4,2 prévu en 2018.
- Une démographie dynamique de 24 millions d'habitants, représentant 53% de la population des 6 pays de la Communauté des Etats d'Afrique Centrale (CEMAC)
- Opportunités d'affaires multiples et variées au travers de différents secteurs porteurs : électricité, énergie, BTP, transport, agro-industrie, agriculture, santé, télécom et informatique
- 1,58 Mds € d'exportations françaises en 2017 vers l'Afrique centrale (Cemac, RDC), dont 657 M€ à destination du Cameroun, premier partenaire de la France en Afrique centrale hors pétrole

LES SECTEURS PRIORITAIRES (LISTE NON EXHAUSTIVE)

- **Agriculture** : de nombreux projets de développement et de modernisation sont attendus les prochaines années (construction d'abattoirs, process agroalimentaire) dans ce secteur emblématique au Cameroun
- **Vins & spiritueux** : la hausse du secteur a été de 50% pour les vins et 17 % pour les spiritueux entre 2011 et 2016. La majorité des produits sont importés, la France est le deuxième fournisseur de vin au Cameroun
- **Energie** : avec plus de 600 000 b/j cumulés au Cameroun, Gabon et Congo, le secteur des hydrocarbures et du pétrole est un secteur important de l'économie en Afrique Centrale
- **Technologies du numérique** : les entreprises locales se digitalisent et deviennent sensibles aux questions de cloud et de sécurité informatique. Le marché de la téléphonie se développe et des applications apparaissent tous les jours (e-commerce, paiement mobile, Apps,...)
- **Infrastructures et transports** : de nombreux chantiers de réhabilitation et de construction sont en cours dans les secteurs du portuaire, de l'aéroportuaire, du rail ou encore des routes
- **Bâtiment** : le secteur connaît une croissance de 7% par an. La demande est importante dans la région et il existe de multiples projets publics et privés
- **Santé** : il existe une forte demande pour les équipements spécialisés, les matériels, mobiliers et consommables. Les marchés de la parapharmacie et de la cosmétique ont augmenté de 61% ces dernières années

PRESENTATION DE PROMOTE

- 7^{ème} Salon International de l'Entreprise de la PME et du Partenariat de Yaoundé - Cameroun
- Le plus grand événement d'Afrique Centrale qui se tenait tous les trois ans et dorénavant tous les deux ans
- 1314 exposants de 31 pays ont exposé à PROMOTE 2017
- Une place prépondérante du Pavillon France

LES AVANTAGES DU PAVILLON FRANCE

- Un stand « clé en main » avec des coûts de participation réduits
- Une possibilité de programme de rendez-vous individuels ciblés
- Des réunions d'information marché
- Une vitrine importante pour promouvoir sa présence au Cameroun ou démarrer une prospection

Exposer sur le Pavillon France, c'est rejoindre un groupement de stands d'entreprises françaises réunies sous une bannière « Créative France » permettant d'accroître votre visibilité.

NOTRE OFFRE

DATE LIMITE D'INSCRIPTION : 31 OCTOBRE 2018

FORFAITS	MONTANT HT	MONTANT TTC
Stand individuel équipé de 9 M2 Offre pour deux personnes d'une même société, comprenant le Guide des Affaires Décoration et signalétique France spécifiques. Aménagement : plancher et moquette - enseigne - éclairage et une prise 220 V - 1 table + 2 chaises - 1 comptoir d'accueil + 1 chaise haute - 2 badges d'accès au salon - une insertion du descriptif de votre société dans le catalogue officiel du salon et dans le catalogue du Pavillon France (sous réserve de la réception de vos informations avant les dates limites fixées)	2.500,00 €	3.000,00 €
Stand individuel équipé de 27 M2 Offre pour quatre personnes d'une même société, comprenant le Guide des Affaires Décoration et signalétique France spécifiques. Aménagement : plancher et moquette - enseigne - éclairage et 3 prises 220 V - 2 tables + 4 chaises - 2 comptoirs d'accueil + 2 chaises hautes - 4 badges d'accès au salon - une insertion du descriptif de votre société dans le catalogue officiel du salon et dans le catalogue du Pavillon France (sous réserve de la réception de vos informations avant les dates limites fixées)	5.600,00 €	6.720,00 €
Présence de 5 jours sur stand collectif avec programme de rendez-vous personnalisés 4 rendez-vous maximum, offre pour une personne, comprenant le Guide des Affaires. Présence pendant 5 jours en début ou en fin de salon (un comptoir et 2 chaises hautes sur un espace collectif au sein du Pavillon France) - une insertion du descriptif de votre société dans le catalogue officiel du salon et dans le catalogue du Pavillon France (sous réserve de la réception de vos informations avant les dates limites fixées)	1.770,00 €	2.124,00 €

i Cet évènement vous est proposé dans le cadre du programme annuel France Export soutenu par l'Etat.

SERVICES INCLUS



Catalogue exposants



Présentation du marché



Guide des Affaires

Pour préparer votre salon en amont :

- Envoi du Guide des Affaires
- Contact dédié avec le Service SCA (Salons, conception et aménagement) de Business France

Pendant le salon :

- Stand d'accueil Business France
- Présentation du marché camerounais
- Cocktail à la Résidence de l'Ambassade de France

NOS SERVICES COMPLÉMENTAIRES

	HT	TTC
Accompagnant supplémentaire sur stand individuel ou collectif	450,00 €	540,00 €
Supplément pour stand de 27 M2 en angle ouvert (dans la limite des places disponibles – nous contacter)	500,00 €	600,00 €
Programme de rendez-vous personnalisés sur stand pour les exposants inscrits en stand individuel Organisation d'un programme de 4 rendez-vous maximum sur le salon par le Bureau de Business France de Douala.	650,00 €	780,00 €
Suivi de contact Envoi de vos documents commerciaux, relances téléphoniques, bilan des relances (offre valable pour une durée d'un mois sur 10 contacts maximum)	650,00 €	780,00 €
Page de publicité dans le catalogue du Pavillon France PROMOTE	750,00 €	900,00 €

BUSINESS FRANCE, VOTRE PARTENAIRE À L'INTERNATIONAL

Avec son réseau d'experts sectoriels au plus près des décideurs locaux et des opportunités, Business France accompagne votre projet de développement export et vous ouvre son carnet d'adresses.

Les entreprises qui ont fait appel à nos prestations témoignent :

- 4 sur 5 ont identifié de nouveaux contacts à potentiel sur les marchés abordés.
- 1 sur 2 signe un contrat dans les 2 ans. (Enquête IPSOS 2017)

AIDES AU FINANCEMENT

Financez les dépenses liées à votre développement international avec Bpifrance, en partenariat avec Business France.

Pensez également à [l'assurance prospection de Bpifrance Assurance Export](#), pour couvrir les frais liés à votre participation à cet événement. www.bpifrance.fr

bpifrance

Confirmer dès à présent votre inscription en nous retournant

vos bulletins d'inscription par mail à l'adresse :

service-client@businessfrance.fr

VOS PROCHAINS RENDEZ-VOUS

Forum Ambition Africa
PARIS – 22 / 23 octobre 2018
Contact : julien.couchouren@businessfrance.fr

Forum Afrique du sud
PARIS – 5 / 7 novembre 2018
Contact : michael.ehrlich@businessfrance.fr

Retrouvez tous nos événements sur export.businessfrance.fr et créez votre alerte e-mail afin d'être informé régulièrement et automatiquement des dernières actualités.

Pavillon France FIHAV Cuba
LA HAVANE – 29 oct / 2 nov 2018
Contact : catherine.corlobe@businessfrance.fr

Atelier Ethiopie
PARIS – 13 décembre 2018
Contact : michael.ehrlich@businessfrance.fr

Pour toute information complémentaire, contactez :

Catherine CORLOBÉ
Chef de projet
Paris
Tél : +33(0)1 40 73 36 59
catherine.corlobe@businessfrance.fr

Roch LE ROYER
Chargé du Pavillon PROMOTE
au Cameroun
Tél : +237 233 42 90 62 ou 65
roch.leroy@businessfrance.fr

Date limite d'inscription : **31 OCTOBRE 2018** - Dans la limite des places disponibles.

Lancée en 2015 par Business France, Créative France est une campagne de communication internationale en faveur du rayonnement économique de la France et de la créativité française. Elle a pour ambition de promouvoir les initiatives et le savoir-faire français en matière de créativité et d'innovation. Pour plus d'information : creative-businessfrance.fr

Business France
77, boulevard Saint Jacques - 75014 PARIS
Tél : +33(1) 40 73 30 00 - Fax : +33(1) 40 73 39 79
<http://export.businessfrance.fr/default.html>

